



STRATEGIE COMMERCIALE, MARKETING, VENTE ET NEGOCIATION

La formation "Développer et consolider sa Stratégie Commerciale, Marketing, Vente et Négociation" est conçue pour offrir aux professionnels des compétences clés afin de réussir dans le monde dynamique du commerce et du marketing.

Prérequis : Aucun pré-requis

Objectifs

- Développer une stratégie commerciale à court, moyen et long terme
- Maîtriser la relation clientèle
- Connaître les techniques de vente et de négociation
- Utiliser les outils de pilotage d'activité
- Élaborer des campagnes marketing efficaces
- Maîtriser les outils et plateformes numériques

Modalités pédagogiques : Cette formation est proposée en présentiel uniquement, en individuel ou en petit groupe (max. : 3) afin de s'adapter au mieux aux besoins spécifiques de chaque participant.

Modalités d'évaluations : Chaque fin de module comprend un test de type QCM, et des exercices sur des exemples et cas concrets.

Contenu pédagogique : Cette formation est composée de 10 modules, vous pouvez choisir parmi ceux adaptés à vos besoins.

- Module 1 : Préparer et réussir efficacement la négociation commerciale
- Module 2 : Convaincre et apprendre à conclure une négociation
- Module 3 : Construire son plan opérationnel d'actions commerciales
- Module 4 : Élaborer un plan marketing efficace
- Module 5 : Définir efficacement son positionnement et sa cible
- Module 6 : Concevoir et mettre en œuvre un plan d'action opérationnel
- Module 7 : Développer la satisfaction des ses clients
- Module 8 : Gérer les réclamations et les litiges
- Module 9 : Les appels d'offre
- Module 10 : Prospecter et gagner de nouveaux clients

Accessibilité : Cette formation est ouverte à tous. My Campus est sensible à la prise en compte du handicap, si votre situation nécessite un accueil ou des outils spécifiques, nous nous engageons à étudier toutes les solutions possibles afin de permettre un accueil dans les conditions requises.

Modalités d'accès : Notre formation est proposée en individuel ou en petit groupe (max.3).
Veuillez prendre contact avec nous pour plus d'informations, nous nous engageons à revenir vers vous sous 48h.

Délai d'accès : 4 semaines

Durée : 7 heures par module

Tarif : A partir de 750,00 € TTC par module

UNE QUESTION ?

BESOIN D'INFORMATIONS ?

POUR NOUS CONTACTER



formation@mycampus-reussite.fr



06.63.59.96.93



<https://www.mycampus-pros.fr>



348 avenue Jean Jaurès

84200 CARPENTRAS